

Whitepaper

Brexit, veertig acties om vandaag mee te starten

Laatste update: donderdag 18 oktober 2018

www.evofenedex.nl/brexit



Na uittreding van het Verenigd Koninkrijk uit de Europese Unie zal de handel met het VK op een groot aantal aspecten veranderen. Hoe de regels er straks definitief uit zullen zien en wanneer ze in zullen gaan, weten we pas als duidelijk is welke vorm de brexit op 29 maart 2019 aanneemt. Toch zijn er veel veranderingen waarvan nu al vrijwel zeker is dat Nederlandse ondernemers er mee te maken gaan krijgen.

Dit document is met name bedoeld voor de ondernemer die alleen ervaring heeft met zaken doen binnen de EU en voor wie veel regels straks nieuw zullen zijn. Met onderstaande actiepunten kun je direct aan de slag. Alle belangrijke punten op het gebied van export en import staan er in, maar toch willen we je waarschuwen om het niet als brexit-handleiding te zien. Elk bedrijf kent zijn eigen unieke situatie en heeft ook zijn eigen maatwerk aanpak nodig. De beste tip is misschien dus wel deze: maak van de brexit een vast vergaderpunt, praat met andere ondernemers, bezoek bijeenkomsten, [lees artikelen](#) en schakel op tijd hulp in. Een goede voorbereiding scheelt veel problemen als de brexit eenmaal zover is. En weet dat je altijd bij evofenedex terecht kunt voor raad en daad.

Vijf aandachtsgebieden

- **Aandachtsgebied 1:** Organiseer de douane-aangifte
- **Aandachtsgebied 2:** Stel vast welke douanekosten je moet gaan betalen
- **Aandachtsgebied 3:** Regel op tijd de benodigde exportdocumenten, certificeringen en vergunningen
- **Aandachtsgebied 4:** Loop alle (bestaande) contracten na
- **Aandachtsgebied 5:** Help je ketenpartners

Aandachtsgebied 1: Organiseer de douane-aangifte

Als het Verenigd Koninkrijk de Europese Unie heeft verlaten, krijg je als ondernemer met diverse formaliteiten te maken. Een van de voornaamste is dat er een import en export-aangifte moet worden gedaan. Wie hiervoor verantwoordelijk is, hangt af van de afspraken tussen klant en leverancier (zie ook het onderwerp Incoterms® bij stap 4). Ben je verantwoordelijk, dan kun je de aangifte [uitbesteden](#) aan een douane-agent. [Expeditie](#) bieden het vaak als service aan.

Doen

- [Bepaal of je verantwoordelijk wilt zijn voor de aangifte](#). Het betekent extra werk maar geeft ook controle over de situatie. Bovendien kan het een verkoopargument zijn.
- Zorg dat je aangifte kunt doen in de [systemen van de Douane](#). Meld je aan bij een douane-expediteur of haal de benodigde software en kennis in huis, als je zelf aangifte wilt doen. Je kunt meer lezen over de keuze tussen 'zelf doen' en uitbesteden in het artikel [Brexite: wie doet straks de douaneaangifte?](#)
- Krijg je zakelijk met de douane te maken, dan heb je een EORI-nummer nodig. Dit kan eenvoudig via het nieuwe platform [douane.nl/brexit](#).
- Ga je zelf aangifte doen, vraag dan een [Registratie elektronische berichtenverkeer](#) aan bij de Belastingdienst.

Doorvoer en overslag

Zelfs als je niets uit het Verenigd Koninkrijk importeert, kan het nog wel zo zijn dat er goederen via het Verenigd Koninkrijk binnenkomen, bijvoorbeeld vanuit Ierland. Na de brexit brengt dat extra formaliteiten met zich mee. Ook transport naar Ierland via het Verenigd Koninkrijk zal mogelijk niet zo rimpelloos als nu verlopen.

Soms is het lastig om te weten of geïmporteerde goederen een tussenstop aandoen in het VK. Importeer je bijvoorbeeld goederen uit de Verenigde Staten, dan kan de rederij deze in bijvoorbeeld Engeland overslaan op een ander schip voor de oversteek over het Kanaal.

Doen

- Importeer je goederen die via het VK binnenkomen, laat deze dan via een Transit-procedure binnenkomen. Dan voorkom je dat je de goederen moet inklaren en douanerechten moet afdragen. Momenteel kan dit via een digitaal systeem (NCTS), maar mogelijk is er na de brexit een papieren document voor nodig (T-document).
- Breng in kaart hoeveel je exporteert naar of importeert uit Ierland en hoe kwetsbaar dit is voor vertragingen vanwege de brexit. Denk vast na over alternatieve routes en modaliteiten. Mogelijk zullen er directe ferries gaan varen tussen Ierland en Nederland.
- Probeer uit te vinden of goederen die je importeert naar Nederland wellicht worden overgeslagen in het Verenigd Koninkrijk. Kies indien mogelijk voor verbindingen waarbij de kans hierop kleiner is. Helemaal uit te sluiten is het niet, aangezien de rederij over de uiteindelijke vaarroute en tussenstops beslist.

Aandachtsgebied 2: Stel vast welke douanekosten je moet gaan betalen

Als het VK de EU verlaat krijg je zeer waarschijnlijk te maken met invoerrechten, btw en – afhankelijk van het product - accijns.

Invoerrechten

Een van de gevolgen van de brexit kan zijn dat je [invoerrechten](#) moet gaan betalen. Hoeveel dit is, hangt af van de afspraken die het VK en de EU hierover maken. Zonder afspraken zullen de tarieven van de Wereldhandelsorganisatie (WTO) gaan gelden. Ook al is op voorhand niet met zekerheid te zeggen hoeveel invoerrechten er op welke producten geheven gaan worden, de kans is groot dat zowel je inkoop als verkoop hierdoor duurder gaan worden.

Doen

- Importeer je goederen die via het VK binnenkomen, laat deze dan via een Transit-procedure binnenkomen. Dan voorkom je dat je de goederen moet inklaren en douanerechten moet afdragen. Momenteel kan dit via een digitaal systeem (NCTS), maar mogelijk is er na de brexit een papieren document voor nodig (T-document).
- Breng in kaart hoeveel je exporteert naar of importeert uit Ierland en hoe kwetsbaar dit is voor vertragingen vanwege de brexit. Denk vast na over alternatieve routes en modaliteiten. Mogelijk zullen er directe ferries gaan varen tussen Ierland en Nederland.
- Probeer uit te vinden of goederen die je importeert naar Nederland wellicht worden overgeslagen in het Verenigd Koninkrijk. Kies indien mogelijk voor verbindingen waarbij de kans hierop kleiner is. Helemaal uit te sluiten is het niet, aangezien de rederij over de uiteindelijke vaarroute en tussenstops beslist.

Btw

Het btw-tarief bij de export van goederen naar landen buiten de EU is nul procent. Je kunt dus belastingvrij goederen naar het Verenigd Koninkrijk blijven exporteren. Om geen btw te hoeven betalen, moet je kunnen bewijzen dat de goederen daadwerkelijk zijn uitgevoerd.

Bij het importeren van goederen krijg je wel te maken met het afdragen van btw. Het bedrag is gebaseerd op de douanewaarde van geïmporteerde goederen. Die bestaat uit de transactiewaarde, bijkomende kosten (o.a. vervoer) en verzekering tot aan de buitengrens. Bij invoer uit niet EU-landen komen hier ook invoerrechten en –heffingen bij.

Doen

- Richt je administratie zo in dat je eenvoudig aan kunt tonen dat goederen de EU hebben verlaten. Je zult bepaalde documenten moeten verzamelen waaronder douanedocumenten, kopieën van [vrachtbrieven](#) en facturen van vervoersondernemers. Kijk op de [website van evofenedex](#) om hier meer over te weten te komen.
- Ben je importeur, vraag dan een artikel 23-vergunning aan. [Dit doe je bij de Belastingdienst](#). Je mag de btw dan afhandelen via de maandaangifte.

Accijns

In het Verenigd Koninkrijk geldt nu al strenge wetgeving voor [accijnsgoederen](#) (zoals alcohol, minerale oliën en tabaksproducten). Wie op dit moment accijnsgoederen vervoert door de EU, doet daarvoor aangifte in EMCS. Dit kan alleen tussen vergunninghouders Accijns Goederen Plaats (AGP) in beide landen. Houdt er rekening mee dat dit na de brexit mogelijk op een andere manier afgehandeld moet worden.

Aandachtsgebied 3: Regel op tijd de benodigde exportdocumenten, certificeringen en vergunningen

Na de brexit zijn voor de handel met het Verenigd Koninkrijk mogelijk bepaalde exportdocumenten en vergunningen noodzakelijk. We benoemen er een paar.

Certificaat van Oorsprong en EUR.1

Voor de export naar veel landen buiten de EU is een [Certificaat van Oorsprong](#) nodig. Dit verklaart in welk land een product is vervaardigd. Het Certificaat kan om (handels)politieke redenen worden gevraagd of als vereiste in een [Letter of Credit](#). Het EUR.1-certificaat toont de zogenaamde 'preferentiële oorsprong' aan en kan ervoor zorgen dat je klant minder of geen douanerechten hoeft te betalen. Beide documenten worden afgegeven door de Kamer van Koophandel.

Doen

- Ben je producent, stel dan vast een overzicht op van het productieproces (met locaties). Dit dient als bewijs voor het Certificaat van Oorsprong, mocht je dat na de brexit nodig hebben.
- Ben je handelaar en koop je producten in het VK in, dan heb je mogelijk een leveranciersverklaring of een Brits Certificaat van Oorsprong nodig.
- Importeer je half-fabrikaten en onderdelen uit het VK dan kan na de brexit mogelijk de oorsprong van het eindproduct wijzigen. De regels hiervoor zijn complex, win hier tijdig advies over in.

Producteisen

Bij export naar het VK worden na de brexit mogelijk andere eisen aan producten of productverpakkingen gesteld. Houdt er ook rekening mee dat bestaande certificeringen, zoals de CE-markering, na de brexit mogelijk niet meer in het VK geldig zijn. Voor import uit het VK zullen vermoedelijk de huidige Europese eisen gaan gelden.

Doen

- Houd de berichtgeving over dit onderwerp in de gaten.

ATA-carnet (tijdelijke uitvoer)

Het [ATA-carnet](#) is een exportdocument dat je gebruikt bij de tijdelijke uitvoer en invoer van bijvoorbeeld gereedschap of monsters. Het wordt nu al door zowel Nederland als het VK gebruikt, wat het aannemelijk maakt dat het document straks ook voor het tijdelijke onderlinge verkeer nodig is. Je vraagt het aan bij de Kamer van Koophandel.

Doen

- Zoek uit of je het ATA-carnet na de brexit nodig zult hebben en hoe het werkt.

Verdeling

Bij sommige producenten in Nederland komt het voor dat zij goederen uit de Europese Unie tijdelijk naar het VK brengen om ze daar te laten bewerken of juist andersom. Wil je dit ook na de brexit doen zonder invoerrechten te betalen dan is hiervoor straks mogelijk een vergunning nodig.

Doen

- Houd de berichtgeving in de gaten of er na de brexit wel of niet een vergunning voor [actieve](#) of [passieve](#) verdeling nodig is.

Strategische goederen

Mogelijk mogen na de brexit [strategische goederen en diensten](#) niet zonder vergunning met het VK worden verhandeld. Strategische goederen zijn militaire goederen of goederen en diensten die ook voor civiele doeleinden gebruikt kunnen worden ('dual use').

Doen

- Ga vast na of je producten in de categorie strategische goederen vallen.
- Houd de berichtgeving in de gaten of er na de brexit een vergunning nodig zal zijn.

Planten, dieren en goederen van plantaardige of dierlijke oorsprong

Handel je in planten, dieren of producten van plantaardige of dierlijke oorsprong, dan heb je daar na de brexit mogelijk een fytosanitair of veterinair certificaat voor nodig.

Doen

- Vraag via e-cert.nl toegang aan tot het systeem e-CertNL (of EKS voor vlees en vleepproducten). Zie <https://www.nvwa.nl/ondernemers/brexit>.
- Vraag eHerkenning aan om in te loggen in e-CertNL.

Andere bijzondere goederengroepen

Er zijn meer bijzondere goederengroepen waarvoor na de brexit mogelijk nieuwe of extra regels gaan gelden. Valt je product in één van onderstaande groepen, wees hier dan extra alert op:

- Medicinale en farmaceutische producten;
- Zuivelproducten;
- Chemische producten en bestrijdingsmiddelen;
- Afval producten;
- Producten met biologisch keurmerk.

Doen

- Kijk in het [Handboek Douane, hoofdstuk Handboek VGEM](#) of er specifieke importregels voor jouw producten gelden.

Aandachtsgebied 4: Loop alle (bestaande) contracten na

Algemeen

Bestaande [contracten](#) met klanten, leveranciers en andere partijen zullen voor een groot deel nog uitgaan van de oude vertrouwde situatie waarbij het VK onderdeel uitmaakt van de Europese Unie. Licht dus tijdig je bestaande contracten door op de mogelijke effecten voor het productie, in- en verkoopproces en pas je contracten eventueel aan. Ook bij toekomstige contracten met partners in het VK is het van belang rekening te houden met enkele aspecten.

Doen

- Ga na of er in bestaande contracten en algemene voorwaarden clausules zijn opgenomen die verwijzen naar de Europese Unie of het Verenigd Koninkrijk en laat door een jurist beoordelen of deze moeten worden aangepast.
- Inventariseer je contracten en neem eventueel bepalingen op die de specifieke gevolgen van een brexit regelen of die leiden tot heronderhandeling. Houdt bij het laatste ook beëindiging van het contract als optie open, mochten de onderhandelingen tot niets leiden. Dit zijn vrij algemene maatregelen; zodra duidelijk is hoe de brexit er uit gaat zien, kunnen contracten gedetailleerd worden aangepast.
- Check het onderdeel ‘geschillenbeslechting’ in je contracten. Aan te raden is om voor arbitrage te kiezen en niet voor de Nederlandse overheidsrechter. Rechterlijke vonnissen zijn buiten de Europese Unie namelijk niet zomaar afdwingbaar. Bij arbitrale vonnissen is dit wel zo.
- Als je goederen importeert vanuit het VK dan ben je na de brexit een zogenaamde ‘buitenimporteur’, wat vergaande gevolgen heeft voor aansprakelijkheidsrisico’s. Bij schade veroorzaakt door de geïmporteerde producten is deze niet meer af te schuiven op de Britse fabrikant of leverancier. Leg daarom de draagplicht voor schade veroorzaakt door een product uit de VK contractueel goed vast en onderzoek wat de gevolgen van eventuele claims zouden zijn.
- Ga na of je boeteclausules hebt afgesproken voor het overschrijden van levertijden.
- Besteed je het vervoer van je leveringen uit, controleer dan ook deze vervoerscontracten. Met name bij wachttijden door vertraging in havens

of door douanecontroles kun je kwetsbaar zijn. Wie is verantwoordelijk voor eventuele bijkomende kosten?

Incoterms®

Bij een internationale transactie spreken koper en verkoper meestal een [Incoterms-conditie](#) af. Deze bepaalt de rechten en plichten van beide partijen met betrekking tot het transport, verzekeringen, vergunningen en douaneformaliteiten. Wie op dit moment nog niet buiten de EU handelt, kan zomaar condities hebben afgesproken die na de brexit ongunstig uitpakken. Geef daarom bijzondere aandacht aan Incoterms.

Een voorbeeld is de conditie [DDP](#), die bepaalt dat de verkoper onder andere verantwoordelijk is voor alle douaneformaliteiten en het voldoen van de invoerrechten. Binnen de EU niet relevant, straks bij export naar het VK wel! Evofenedex ontvangt regelmatig vragen over [Incoterms en brexit](#). Welke Incoterms-conditie het beste is, verschilt per bedrijf.

Doen

- Controleer alle bestaande contracten met partijen in het Verenigd Koninkrijk op de gebruikte Incoterms en ga na of dit na de brexit nieuwe verplichtingen met zich meebrengt. Kun je en wil je hier nog aan voldoen?
- Bepaal wat na de brexit voor jou de meest gunstige term is.
- Neem de best passende term op in nieuwe contracten en ga waar nodig in gesprek met bestaande Britse zakenrelaties over huidige contracten.

Aandachtsgebied 5: Help je ketenpartners

Je kunt je eigen bedrijf nog zo goed voorbereiden op de brexit, als je ketenpartners dat niet ook doen, blijft de kans op onaangename verrassingen groot. Ga daarom zo snel mogelijk met de belangrijkste ketenpartners die betrokken zijn bij de handel met het VK rond de tafel om gevolgen, verantwoordelijkheden en coördinatie door te spreken.

Doen

- Breng je goederenstromen van en naar het Verenigd Koninkrijk in kaart. Kijk naar aantal leveringen, volumes en bestemmingen.
- Bepaal waar mogelijke knelpunten liggen in bijvoorbeeld productietijden of aanlevertijden, zowel aan de kant van de klant als bij jezelf.
- Bekijk alternatieve transportmogelijkheden. Overweeg bijvoorbeeld een tweede expediteur om risico's te spreiden. Ook kun je een deel van de transporten over andere routes en/of modaliteiten laten lopen.
- Bespreek met klanten of deze faciliteiten hebben voor het aanleggen van een buffervoorraad om in ieder geval de eerste maanden na de brexit probleemloos door te komen. Overweeg zo nodig huur van eigen opslag in het Verenigd Koninkrijk. Wees er op tijd bij, aangezien de vraag enorm zal zijn.

evofenedex Brexitdesk



Ledenservice

brexitdesk@evofenedex.nl
079 346 7346

Signaalrood 60
Postbus 350, 2700 AJ Zoetermeer
T 079 346 7346
F 079 346 7800
www.evofenedex.nl/brexit



Subsidie voor inschakelen brexit-adviseur

Er komt door de brexit nogal wat op de Nederlandse ondernemer af. Wil je in kaart brengen wat de brexit voor jouw bedrijf gaat betekenen, schakel dan gerust de specialisten van evofenedex in. Zij geven advies dat past bij je specifieke situatie en leveren een rapport af waarmee je zelf aan de slag kunt.

Kom je in aanmerking voor een [brexit-voucher](#) van de Rijksdienst voor Ondernemend Nederland (RVO) dan kun je de helft van de kosten vergoed krijgen. Meer weten over de adviesdiensten van evofenedex? Kijk op: www.evofenedex.nl/brexit

